

1 INTRODUÇÃO À TÉCNICAS DE ADMINISTRAÇÃO

1.1 O que é Administração?

Administração vem do latim

Ad = direção ou tendência para algo.





1.2 Conceito de Administração



"Administração é o processo de <u>planejar</u>, <u>organizar</u>, <u>liderar e controlar</u> o trabalho dos membros da organização, e de usar todos os recursos disponíveis da organização para alcançar objetivos estabelecidos" (Stoner & Freeman, 1999).

1.3 Conceito de Organização

"Organização é uma entidade abstrata, de cunho jurídico, formada por duas ou mais pessoas, trabalhando juntas e de modo estruturado para alcançar um objetivo específico ou um conjunto de objetivos." (Stoner & Freeman, 1999)

1.4 Porque as Organizações são necessárias?

- As Organizações servem à sociedade.
 - Padaria e Polícia.
- As Organizações realizam objetivos.
 - Transportadora e Fábrica de Calçados.
- As Organizações desenvolvem o conhecimento.
 - Tecnologia e pesquisa.
- As Organizações proporcionam carreiras.
 - Emprego e empreendedorismo.



1.5 Os objetivos do Administrador na Organização

PETER DRUCKER aponta que o Administrador deve ser:

- **Eficaz**, ou seja, aquele que define corretamente o objetivo adequado a ser alcançado, pois **Eficácia** é fazer a coisa certa, ou seja, é um Fator Qualitativo.
- <u>Eficiente</u>, ou seja, aquele que obtém produtos e serviços (atividade-fim) com o menor volume de recursos necessários (meios), <u>Eficiência</u> é fazer certo as coisas, ou seja, é um Fator Quantitativo.

TO - habilidades do administrador



"O bom Administrador é aquele que conduz seu grupo até o destino almejado."

1.6 As funções do Administrador na Organização

1.6.1 Planejar

O que é?

É projetar seus objetivos e ações futuras, através de algum método, plano ou lógica.

Planejar o quê?

- a) O produto a ser produzido;
- b) O serviço a ser prestado;
- c) O alvo a ser atingido;
- d) A rota a ser trilhada.



1.6 As funções do Administrador na Organização

1.6.2 Organizar

O que é?

É o processo de determinar o trabalho, a autoridade e os recursos, entre os membros de uma Organização, de modo que possam alcançar eficientemente os objetivos da mesma.

Regions (13) Regional Council Exec. Council Prefectural Prefectural Exec. Council Prefectural Prefectural Audicial Council Wards/Zones Local Organizations Headquarters Chaplers Districts

O Quê?

Definir as instalações, o maquinário, a matériaprima, a tecnologia, os cargos, as funções, o pessoal, a infra-estrutura, as finanças, ...

1.6 As funções do Administrador na Organização

1.6.3 Liderar (dirigir, coordenar e comandar)

É o ato de dirigir, influenciar e motivar o grupo a realizar as tarefas essenciais para se atingir os objetivos pretendidos.

Quem?

Gerente de Produção, Chefe de montagem, Diretor de Marketing, Supervisor de Área, Presidente da Corporação, Vice-Presidente de Logística, etc.



1.6 As funções do Administrador na Organização

1.6.4 Controlar

É certificar-se de que os atos dos membros da organização levam-na, de fato, em direção aos objetivos estabelecidos.

O quê?

O volume produzido, a quantidade vendida, o grau de satisfação do cliente, a qualidade de vida dos colaboradores, a lucratividade do negócio, ...

1.6 As funções do Administrador na Organização

A administração é um processo que envolve:

Planejar Liderar Organizar Controlar



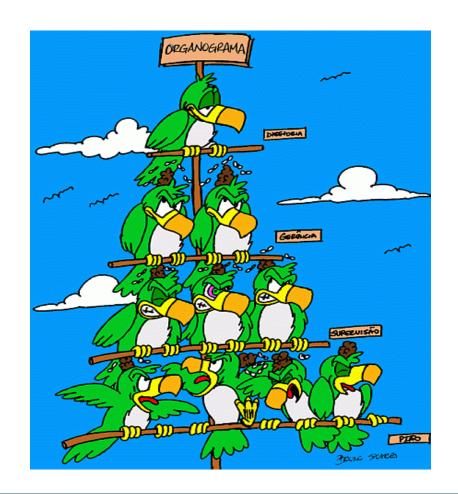
O uso de recursos a fim de alcançar seus objetivos



1.6 As funções do Administrador na Organização

Variáveis Básicas:

Tarefa
Estruturas
Pessoas
Tecnologia
Ambiente



1.7 Tipos de administradores

1.7.1 Em relação ao nível de influência

Primeira linha ou Operacional

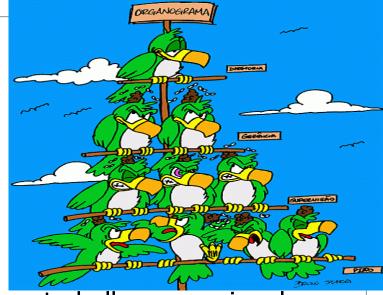
São os chefes e supervisores que coordenam o trabalho operacional, não supervisionando outros administradores.

Médio ou Gerencial

São os gerentes que ocupam posição intermediária na hierarquia organizacional, sendo responsáveis por outros administradores (chefes e supervisores) e por alguns empregados operacionais.

Topo ou Estratégico

São os responsáveis pela administração global da organização. Estabelecem políticas operacionais e conduzem a interação da organização com seu meio ambiente.



1.7 Tipos de administradores

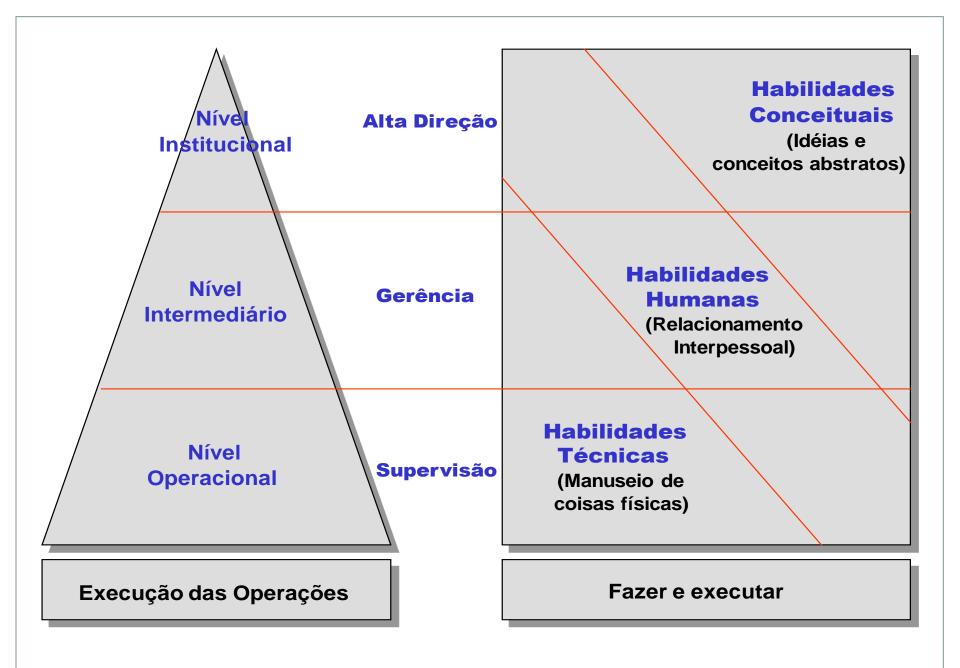


1.7.2 Em relação as suas habilidades

- •**Técnica:** é o conhecimento específico que envolve métodos, processos, procedimentos e técnicas.
- •Interpessoal: é a capacidade de trabalhar eficazmente como membro de uma equipe.
- •Conceitual: é ver a Organização de forma holística ou sistêmica.
- •Investigativa: é a capacidade de diagnosticar e resolver um problema.

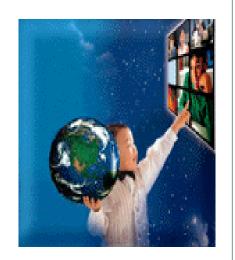
Política: é negociar e obter o poder necessário para atingir objetivos.

01/08/2020



1.8 Características necessárias para o Administrador moderno

- •Visão: enxergar além do que é, ou seja, ter uma abordagem holística, não reduzindo seu universo a um mero "ano fiscal".
- Ética: ter um conjunto de regras e normas morais que fundamenta suas atitudes profissionais.
- •Diversidade Cultural: escolher colaboradores talentosos, independente de diferenças raciais, culturais ou sexuais.
- •Educação e Treinamento: buscar constante o aperfeiçoamento profissional.



Conhecimento

Saber.

Know-how. Informação.
Atualização profissional.
Qualificação (Reciclagem)
constante.

Perspectiva

Saber fazer.

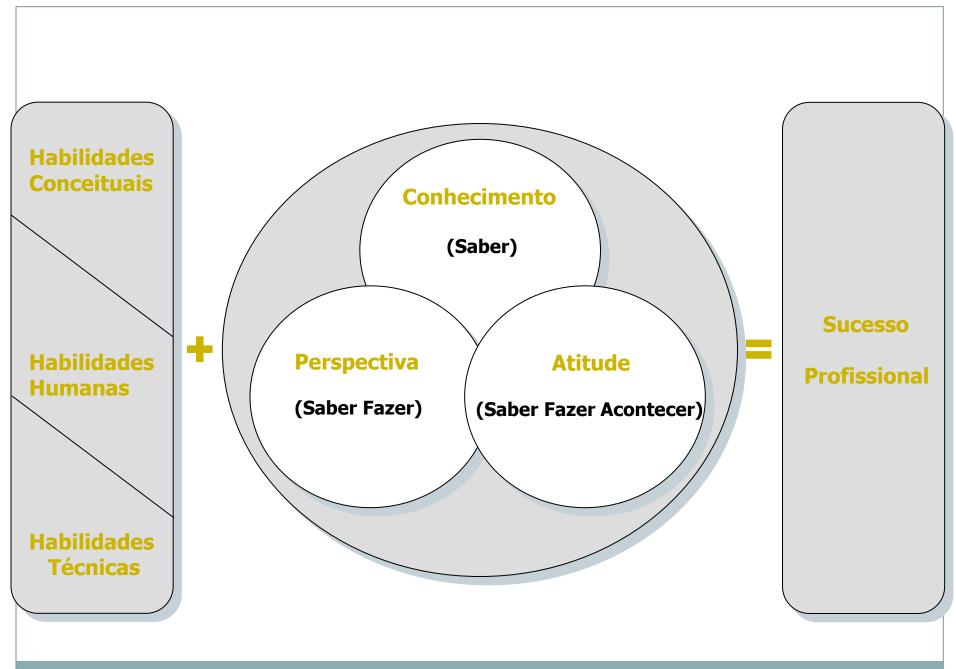
Visão pessoal das coisas.

Maneira prática de aplicar
o conhecimento na solução
de problemas e situações.

Atitude

Saber fazer acontecer.

Comportamento ativo e proativo. Ênfase na ação e no fazer acontecer. Espírito empreendedor e de equipe Liderança e comunicação.



Papéis Interpessoais

Papéis Informacionais

Papéis Decisórios

Como o administrador interage:

- * Representação
- * Líderança
- * Ligação

Como o administrador intercambia e processa a informação:

- * Monitoração
- * Disseminação
- * Porta voz

Como o administrador utiliza a informação nas suas decisões:

- * Empreendedor
- * Solução de conflitos
- * Alocação de recursos
- * Negociação

| Categoria | Papei do Administrador | Atividade |
|---------------|-------------------------|---|
| Interpessoal | Representação | Assume deveres cerimoniais e simbólicos, representa a organização, acompanha visitantes, assina documentos legais |
| | Liderança | Dirige e motiva pessoas, treina, aconselha, orienta e se comunica com os subordinados |
| | Ligação | Mantém redes de comunicação dentro e fora da organização, usa malotes, telefonemas e reuniões |
| Informacional | Monitoração | Manda e recebe informação, lê revistas e relatórios, mantém contatos pessoais |
| | Disseminação | Envia informação para os membros de outras organizações, envia memorandos e relatórios, telefonemas e contatos |
| | Porta-voz | Transmite informações para pessoas de fóra, através de conversas, relatórios e memorandos |
| Decisorial | Empreende | Inicia projetos, identifica novas idéias, assume riscos, delega responsabilidades de idéias para outros |
| | Resolve conflitos | Toma ação corretiva em disputas ou crises, resolve conflitos entre subordinados, adapta o grupo a crises e a mudanças |
| | Alocação de recursos | Decide a quem atribuir recursos. Programa, orça e estabelece prioridades |
| | Negociação | Representa os interesses da organização em negociações com sindicatos, em vendas, compras ou financiamentos |
| 20 01/08/2020 | | |

Fundamentos de Administração Estudo de Caso

72315 2

Grupo de até 4 alunos e estudo de caso baseado no Case "A copiadora da família" de DUBRIN (1998, p. 15).

Kátia Lima, após sua formatura no curso de Administração, foi promovida a Chefe de Caixas do Banco Geral do Brasil (BGB). Um ano depois, seu tio, Jerônimo, faleceu deixando sua tia Clara sozinha para cuidar da loja "Lima Cópias e Imagens" situada no centro de Novo Hamburgo. A tia Clara lhe fez a seguinte proposta: "Não tenho condições de gerenciar a loja, quero que você assuma o negócio, ficando com 50% do lucro do ponto."

Após avaliar que o banco não lhe apresentava grandes perspectivas e a loja possuía uma boa estrutura, um bom volume de cópias, 10 funcionários e era bem localizada, Kátia assinou um contrato de 2 anos com sua tia.

Fundamentos de Administração Estudo de Caso

Depois de 1 mês gerenciando a empresa, Kátia identificou os seguintes problemas:

- A cadeia de lojas "Copy Star", um rede de atuação nacional e especializada no ramo, instalou uma loja concorrente a 3 quadras da empresa.
- Os lucros da empresa da tia Clara não eram satisfatórios a pelo menos 6 meses.
- 30% dos clientes organizacionais atrasavam constantemente seus pagamentos, alguns até já fecharam suas portas.

• Júlio, o funcionário especializado em editoração eletrônica, deseja sair da empresa pois acredita que seu salário é muito baixo.

Responda:

Conforme os aspectos estudados neste módulo, quais são as sugestões que o grupo dá para Kátia resolver seus problemas?

Se você fosse Kátia, ficaria ou desistiria de gerenciar a loja? Porquê?